



Case history



Gruppo
Festante



Gruppo Festante

Azienda

Due Effe srl CashPRO - RetailPro Gruppo PAM
Globus Supermercati srl – RetailPro Gruppo PAM
Supermercati Festante srl - RetailPro Gruppo PAM

Settore

Distribuzione Alimentare ingrosso e dettaglio

Sede

San Sebastiano al Vesuvio (NA)

Numeri

70 milioni di euro di fatturato (anno 2021)
19 Punti di Vendita
1 Cash & Carry – CashPro

“Da tre generazioni, al fianco dei nostri clienti”

è l'espressione che più rappresenta la vocazione di vicinanza al cliente che rimane il fulcro del nostro lavoro di imprenditori e collaboratori, altro valore fondante del nostro Gruppo.

La nostra crescita è sempre stata supportata dalla fiducia e passione del team che ha permesso di espanderci sul territorio campano e che punta su nuove prospettive di crescita.

Fonte: <https://www.gruppofestante.com/>

PROFILO DEL CLIENTE

Il **Gruppo Festante** nasce nel 1950 dall'iniziativa di Francesco Festante, capostipite della famiglia di imprenditori che oggi arriva alla terza generazione.

L'attività nasce con un punto vendita di prodotti alimentari a San Giorgio a Cremano (NA) e si sviluppa aprendo, grazie all'associazionismo, 19 supermercati e un moderno Cash & Carry.

Insieme ad altri imprenditori, i fratelli Gennaro e Luciano Festante, creano **RetailPro SpA**, master franchisor per la Campania del gruppo PAM che ha l'obiettivo di diffondere il marchio in una regione dove non è ancora presente.

SOLUZIONI

Software

ERP S.I.RE. – Sistema Integrato per il Retail e la GDO
Aura – Analisi dei dati

Hardware

Soluzione High Availability
basata su Server IBM Power i e Storage Lenovo serie 3000

Case history

REQUISITI DEL CLIENTE

Il cliente era alla ricerca di una soluzione software che consentisse di gestire in modo centralizzato su un unico server sia il Cash & Carry di San Sebastiano al Vesuvio (NA) che un nuovo Cash & Carry ubicato a Volla (NA), successivamente ceduto.

I due Cash avevano assortimenti e politiche commerciali di acquisto e di vendita differenti tra loro e dovevano gestire la lavorazione delle carni (bollino CE) con tutte le problematiche di tracciabilità collegate.

Si richiedeva inoltre un sistema di vendita veloce che consentisse di leggere alla barriera casse dei Cash & Carry il codice a barre del lotto, generato durante la lavorazione delle carni, e contenete i dati di tracciabilità da riportare in chiaro sui documenti di vendita.

Il sistema doveva inoltre servire a gestire le attività di backoffice dei negozi, e garantire l'interscambio dei dati con le soluzioni software del CE.DI., inoltre era necessario gestire il controllo di gestione dei negozi e dei Cash & Carry.

PROGETTO

Per gestire in modo centralizzato, semplice, sicuro e su un unico database, tutte le attività dei Cash & Carry e dei negozi, il **Gruppo Festante** ha installato la soluzione software **S.I.RE. (Sistema Integrato per il Retail e la GDO)**.

Il sistema, grazie alla sua gestione multi deposito, ha consentito di parametrizzare e gestire separatamente in modo distinto i dati di ogni Cash & Carry, come ad esempio:

- Magazzino e logistica
- Fornitori, listini e condizioni di acquisto
- Assortimenti
- Listini di vendita
- Promozioni
- Politiche di acquisto tipiche della GDO (cavass, sconti in fattura e sconti fuori fattura)

- Rapporto con fornitori contratti e premi di fine anno
- Riordino automatico in base al consumo storico e al trend dei prodotti
- Tracciabilità, lotti e scadenze
- Processo amministrativo di riscontro fornitore: Ordine->Bolla->Fatture->Contestazioni
- Contabilità generale e analitica

La gestione multi negozio di **S.I.RE.** ha consentito invece di integrare il sistema di backoffice dei negozi con le soluzioni per i punti vendita utilizzate da **RetailPro** e di riportare in contabilità analitica tutte le informazioni necessarie per alimentare il controllo di gestione dell'intera rete vendita.

Grazie alla gestione multi aziendale di **S.I.RE.** è stato possibile inoltre gestire dati, informazioni e relazioni delle Aziende che fanno parte dello stesso gruppo con interscambio automatico di documenti da una società all'altra.

Il sistema è stato inoltre implementato con **AURA**, il software di Business Intelligence che si occupa di analizzare per ogni unità di vendita (ingrosso e dettaglio) i margini, l'andamento delle promozioni, l'analisi degli acquisti.

Per garantire la continuità di servizio dei Cash & Carry è stato installato un sistema di alta affidabilità basato su due Server IBM Power i e due storage Lenovo serie 3700.

PERCHE' PMI GROUP

"Versatilità organizzativa, conoscenza delle logiche della DO e semplicità dei sistemi software sono solo alcune ragioni che ci hanno condotto a scegliere PMI come partner strategico della nostra impresa".

Nicolò Festante
Proprietà Gruppo Festante